



## 株式会社B-Story

## ST&E(スタンディ) 概要

This document may contain confidential and proprietary information to B-Story, Inc.

## これまで



- ・正式な会社情報を調べるのに苦労
- ・メールやDMが送れない/不達
- ・戦略のための企業分析ができない
- ・外部データと繋がらない
- ・データの要否判断ができない
- ・データ管理コストがかかる

## 

- ・マーケが入力した情報
  - ・営業が入力した情報
- <u>・コールが入力した情報</u>
- 各フォームからの情報

## これから



- ・法人番号でスッキリ管理
- ・メールやDMに情報が使える
- ・データ基点の戦略ができる
- ・外部データと連携が容易になる
- ・データの要否判断が明確になる
- ・データ管理コストが削減できる

## ST&E(スタンディ) 概要

ST&E (スタンディ) は、郵便番号検索システムのように「会社名」または「会社名+拠点や住所の一部」で企業情報を検索できるクラウドサービスです。コンタクトフォームやSFA、CRMなど企業情報を登録するシーンで簡単に連携してご利用いただけます。

## 効果

企業情報を正しく登録することで、マーケティングや営業活動などのビジネスにデータを直結することができます。また、企業情報のクレンジングや信用調査などの業務およびコストを大幅に改善することができます。さらに、フォームのコンバージョン率アップにも貢献します。

## サービス

- ・サービス開始:2018年4月1日
- ライセンス発行数:100ライセンス以上(2019年3末時点)

## 1. 会社候補をサジェスト

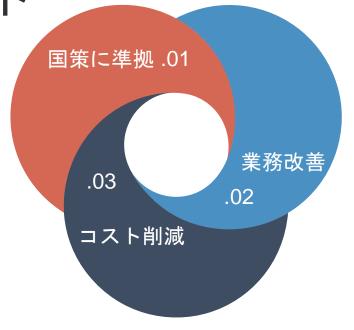


### 2. ユーザーは選ぶだけ

企業情報入力	
必須 会社名	日本電信電話株式会社
必須 電話番号	03-6838-5111
必須 郵便番号	100-8116
必須都道府県	東京都
必須 市区町村番地	千代田区大手町一丁目5番1号大手町ファーストスクエアイ
送信 リセット	

貴社のフォームはそのままでOK 会社名入力欄にサジェスト部分だけが表示されます ST&E(スタンディ) **3大メリット** 

### .01 国策に準拠



### .02 業務改善

データの要否の判断を簡単にし、クレンジングや名寄せの業務を大幅に削減。 らに外部データの連携や データの更新、信用調査を どの業務を容易に実現できるようになります。

#### .03 コスト削減

1-10-100ルール。データを 入り口でキレイにするコストを1とした場合、DBに蓄積された後にクレンジングするコストは10倍、さらに社内外にデータが広がると100倍コストがかかります。 (エンドユーザーの入力コストも削減)

## ST&E(スタンディ) 特長

- 1 約500万件の企業データベース
  - 個人情報を除く登記情報約430万件
  - 拠点情報約70万件
- 2 極めて新鮮な企業データ
  - ・ 登記情報は毎日更新
  - 拠点情報は四半期ごとの更新
- 3 使いやすさ
  - ・シンプルなインターフェイス
  - Googleなどの検索エンジンを参考

- 4 どこにでも繋がるAPI
  - ・フォームにはHTMLに3行追加するだけ
  - ・社内外システムにはAPIで連携
  - 優れた連携/拡張性
- 5 文字のゆらぎ、略称、旧漢字対応
  - ・NTT、NEC、亞、卷などを登記名に自動変換

- 6 豊富なオプション機能
  - GDPRに対応(有料)
  - ・ 蓄積されたデータをクレンジングする機能 (有料)
  - ・コンバージョン有無/IPアドレスから法人判定機能(有料)
  - ・検索された企業情報の分析/csvダウンロード機能(無料)
  - ・さらに便利な機能を開発中

## ST&E(スタンディ) 管理画面 (ポータル)



## ST&E(スタンディ) 貢献

紙の申込書からWeb化す 法人番号を活用すること ることでペーパーレス化 で、これまで自社ででき に貢献します。業務改革 なかったビジネスモデル 経営革新 環境貢献 によるCO2排出量の削減 の構築や経営戦略に取り にも貢献します。 組めるようになります。 信用チェックなどの企業 "One Request for One Smile" 調査、名寄せやデータク ST&Eの売上から3%を分配し レンジング業務を大幅削 業務改革 社会貢献 日本ユニセフおよび日本赤十 減し、戦略から実行に 字社に寄付していきます。 データを直結できるよう になります。 Save Time & Effort! 法人番号を活用していく 業務改革からのコスト、 データマネジメントコス という国策に準拠し、こ トを削減できます。デジ コスト 国策貢献 れまで存在しなかった タルシフトによる投資の サービスの発明、開発、 最適化に繋がります。 提供、運用に貢献しま す。

## ST&E (スタンディ) 安心・安全・信頼性

信頼と実績のあるMicrosoft Azureを使用しています。 サーバーは国内西日本で複 数台にて運用しています。

#### SLA

99.99%

セキュリティ対策および見 直しを四半期に一度行って います。システムおよびトによるクロス監視を行って います。パスワードの ハッシュ化、3か月で強制 的にパスワードの変更が必 要です。

## アクセス

・IPアドレス制御 ・ドメイン制御 ・SSL ・TLS1.2 ST&E導入を丸ごとご依頼いただくことも可能です(別途お見積り)貴社のシステム担当者さまやパートナーさまがいらっしゃる場合は、基本的に遠隔によるサポート(無償/有償)がごいます。

## サーバー

Microsoft Azure 国内西日本

万が一の事態でST&Eが停止した場合でもST&Eが原因となりお客さまのシンざれることはごません。ST&Eのサジェ導動しなります。発動しなります。発動れなかながませんのでないませんのでないませんがませんのでないませんのでないませんのでない。

## セキュリティ

- 死活監視
- 障害監視
- ・ログ3年保有
- ・ウイルス対策
- パスワードハッシュ化

## サポート

・メール ・電話 ・オンライン ・パートナープログラム

## 導入月からCVR15%アップ

## 付加価値データで競合に差を

# .01

## 資料請求業

IT製品の比較や検討を行い、無料 で資料請求やお問い合わせができ るような業界でST&Eは大きなメ リットをもたらします。

#### 概要

資料請求業界は、コンバージョンが売上に直結すると言っても過言ではない業界です。コン バージョンを改善するためにあらゆる対策を行っています。ご紹介する企業様は、ST&Eのよ うな機能が欲しく自社で開発に取り組んだが上手くいかなかった経験もあったとか。そんな最 中ST&Eと出会い、導入月からCVRが15%改善に成功。その効果は現在も続いています。

### 株式会社 I 社

I 社は、2000年に設立、2016年にマザーズ市場へ上場したBtoB向けマーケティングソリュー ションを提供する会社です。オンラインメディアサービスを始め、マーケティングツールなど も提供。国内におけるIT製品比較サイトサービスでは、2019年に10周年を迎え利用経験率 No1。この業界を牽引してきた経験をもとにさらなる価値の提供を追求しています。

#### 課題

- CVRを改善する什組みが欲しい
- ・資料請求フォームから入ってくるデータを少しでもキレイにしたい

## ソリューション

- ST&E (スタンディ) の導入
- ST&E APIを使いデータを自由にカスタマイズ

## 成果

- 導入月から15%CVRが改善され現在まで継続
- ・資料請求フォームから入ってくるデータが正規化され広告出稿したお客様に付加価値のある データを提供できるようになった
- ST&Eはモバイル対応もされているため資料請求サイトモバイル版にも導入
- 今後は、他のメディアへの展開も進めていく



## あらゆるデータの入り口で形式を統一 企業データを法人番号で管理

# .02

## 製造業

お客様の製品検討や購買行動がデジタルシフトするに連れ、製造においてもデジタルマーケティングに取り組む企業は年々増えています。営業が発見できなかなコミスを見、継続的なコミストーション、ターゲット顧客を開ニケーション、確度の高い顧客を営業にパスしています。ST&Eは、このような活動をデータ基点でサポートします。

#### 概要

年に一度、大切な既存のお客様向けに大きなイベントを開催したり、新規開拓を目的とした展示会への出展やセミナーの開催を行っています。また営業が名刺情報をシステムに登録したり、コール部隊が履歴を登録したり様々な入り口から形式の異なる非正規化データが日々蓄積されています。ST&Eを使うことでデータの入り口から形式と正規化を実現した事例です。

### 株式会社B社

B社は、年商約7000億円で従業員数はグループ全体で3万5千人を超える製造メーカーの販売会社です。2017年ころからデジタルマーケティングに取り組みをスタート。社内の各部門がそれぞれ導入した主要ツールを連携し、お客様にとって最適なサービスを提供することに取り組んでいます。その範囲は、MA、SFA、CRMだけでなく、コール履歴や機器のIOTデータにも力をいれています。

### 課題

- ・蓄積されたデータをキレイにするのはHIT率が低く、時間やコスト面でも非効率
- ・CRMや他のデータと連携するのためのキーが欲しい

### ソリューション

- ・各フォームにST&Eを導入(イベント申込、トライアル申込、資料ダウンロードなど)
- ・社内向けにコール履歴を登録するフォームを作成しST&Eを連携

### 成果

- ・イベント管理もアカウントレベルで実現(1社から何人イベントに参加など)
- ・これまでは実在するか不明確な社名で管理していたが**信用調査などのコスト削減**にも貢献
- ・ターゲット顧客に対する**ビジネススピードがアップ**
- ・今後は、法人番号をキーに外部データとの連携およびデータ更新なども検討していく

# 大手電気通信業の法人ページ全てに導入 「これがやりたかった!」

# .03

## 電気通信業

お金もある、リソースもある、技術もある、最先端の仕組みもある。しかし、ここだけができていなかった。いや、様々な業者に相談したが実現できなかった。 ST&Eを知り即決。超大手企業の法人ページほぼ全てに導入した事例。

#### 概要

B to Bマーケティングの先駆的な取り組みとして、ABMの一歩先を行く取り組みも行っています。プライベートDMPの1stパーティデータと2ndパーティデータを活用することで、自社サイトの内外で特定のコミュニケーションを実現することです。AMBの企業ターゲティングを超え、役職レベルによる広告配信の制御により、コスト投下の最適化モデルが実現できます。

### 株式会社K社

K社は、国内トップクラスの電気通信業者です。5G時代を見据え、デジタルトランスフォーメーションに取り組む企業を支援していくための活動も行っています。

### 課題

・目的を果たすための2ndパーティは揃えたがデータの入り口だけはできていなかった

### ソリューション

・ST&Eによるデータの入り口からの正規化と法人番号の付与

#### 成果

- ・ターゲット企業が明確なため親和性が高い
- ・法人番号による外部データとの連携を実現
- 今後は、ちょっとしたキャンペーンページにも随時入れていく

## 導入までの流れ

- ・Webフォーム連携の場合、目安として最短1週間~2週間で導入いただけます。
- ・API連携によるシステム開発の場合、目安として3か月ほどかかることがございます。

## Step1

## ヒアリング

どのような課題を解決したいのかをヒアリングさせていただきます。ヒアリングから最適なソリューションをご提案させていただきます。サービスのご紹介およびデモなどを実施させていただきます。

※導入支援が必要か否か を確認いたします。また 導入支援が必要な場合 は、お見積もりさせてい ただきます。

## Step2

#### トライアル

ST&E (スタンディ) 利用規約への合意をいただきます。併せてトライアル申込書をご記入いただくことでトライアルアカウントを発行いたします。基本1か月間すべて無料でご利用いただけます。

## Step3

#### 申込意思確認

※契約不成立の場合は、 システムに埋め込んだ ソースなどを削除をお願 いしております。

## Step4

## ご利用開始

契約が成立した場合、そのまま継続してご利用いただけます。

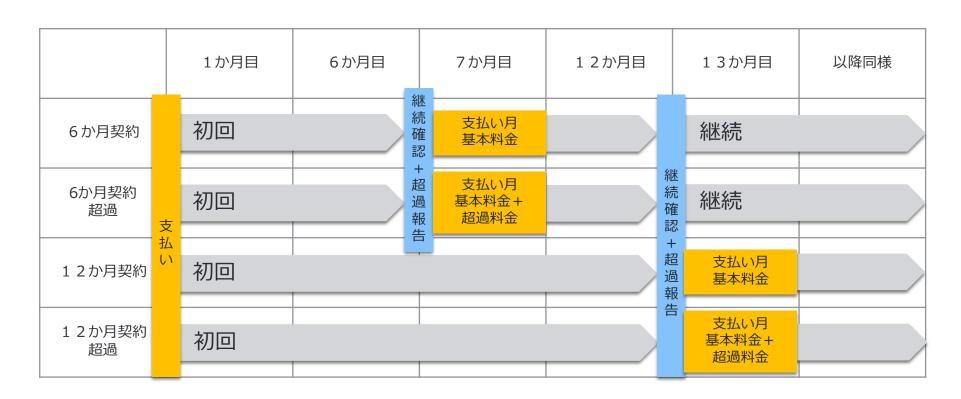
## 利用料金プラン

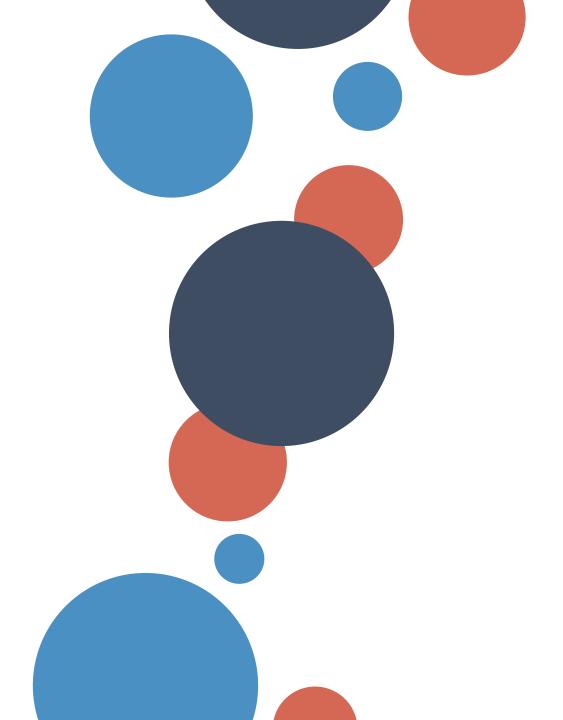
- ・契約開始月より6か月後の月末までを最低利用期間として設けております。
- ・ご利用プランは1か月間の無料トライアル期間に決定し申込書を提出していただきます。
- ・OEM、貴社製品システムへのAPI連携は個別契約となります。
- ・費用は税別価格を表示しております。

プラン	1か月あたりの リクエスト上限	1か月費用(単価)	6か月費用	12か月費用 10%割引	
プラン1	~500	10,000円(20.0)	60,000円	120,000→108,000円	
プラン2	~1,000	20,000円(20.0)	120,000円	240,000→216,000円	
プラン3	~2,000	35,000円(17.5)	210,000円	420,000→378,000円	
プラン4	~5,000	70,000円(14.0)	420,000円	840,000→756,000円	
プラン5	~15,000	100,000円 (6.6)	600,000円	1,200,000→1,080,000円	
プラン6	~30,000	180,000円(6.0)	1,080,000円	2,160,000→1,944,000円	
上記以外は個別相談					

## 支払いサイト

- ・契約プランの上限を超えたご利用の場合をご紹介いたします。
- ・超過料金が発生した場合は、契約で定めた超過料金を加算してご請求となります。







社内外のトータルコストを削減する企業検索システム https://www.b-story.co.jp/service/stande

ST&E(スタンディ)は株式会社B-Storyの登録商標です。